

Школа ІТ продаж

Це ексклюзивний курс, який дає змогу освоїти основні практичні навички ІТ продаж та отримувати прибуток навіть під час проходження курсу!

Тренінг розрахований на 15 годин інтенсивної теорії+практичної роботи

Програма тренінгу

- **Комунікації. Структура, інструменти та канали продаж.**
 - Комунікації як основа Маркетингу, PR, Реклами та Продаж.
 - Теоретичні комунікативні моделі.
 - Правила ефективної Комунікації.

- **Емпатія - почути та зрозуміти клієнта.**
 - Що таке Емпатія. Емоційний Інтелект. Як почути клієнта.
 - Практичний воркшоп з побудови емпатійних навичок.

- **Що виробляють в ІТ - огляд технологій та процесів**
 - Продукти vs Послуги
 - Процес розробки ПЗ
 - Архітектура ПЗ
 - Пристрої
 - Якість
 - Досвід
 - Цінові моделі

- **Pre-sales**
 - Труба та цикл продаж
 - Лійка продаж
 - Генерація лідів
 - Кваліфікація лідів. BANT аналіз
 - Engagement та закриття контрактів
 - Ери в продажах
 - Консалтинг в продажах

Детальна інформація:

т.0960 42 52 00

<http://nextlevelcc.com.ua/>